



Sowohl beim Kauf als auch beim Verkauf eines Unternehmens bzw. einer Beteiligung sind erfolgsentscheidende Herausforderungen zu meistern:

Strategien abgleichen, Kaufpreise ermitteln und optimieren, Steuerrecht berücksichtigen, Vertragsentwürfe und -verhandlungen...

Beim sensiblen Thema Unternehmensnachfolge sind zusätzlich frühzeitig geeignete Kandidaten zu finden und einzuarbeiten. Gleichzeitig bekommen rechtliche und steuerliche Regelungen hierbei eine besondere Relevanz.

- Aktive Umsetzung der Mandanten-Interessen
- Proaktive Optimierung des Kaufpreises
- Suchen geeigneter Interessenten / Investoren / Nachfolger
- Koordinierung durch Service aus einer Hand
- Begleitung durch den gesamten Prozess
- Steuerliche Optimierung und Rechtssicherheit
- Strategieentwicklung
- Personalentwicklung
- Veränderungsmanagement

 [zur Kontaktaufnahme](#)

